

Евгений Рахимов (г. Владивосток)

Бизнес-тренер, тренер веревочного курса, игротехник, управляющий партнер компании «TEAM Leader».

10-летний опыт работы в сфере командообразования;
15 авторских программ;
С 2014 года – главный организатор тематического ролевого проекта «STALKER Дальний Восток»

Опыт работы:

С 2009 г. – н.в. Тренинговая компания «TEAM Leader», управляющий партнер.

Основные задачи:

- Разработка и проведение тренингов по командообразованию;
- Разработка и проведение деловых и командных игр;
- Разработка и проведение event-мероприятий;
- Подбор и адаптация персонала.

2007-2010 гг. - ОАО «ДГК» филиал «Приморская генерация», инженер отдела материально-технического снабжения.

Основные задачи:

- Плановый закуп товаров МТО, работа с поставщиками, контроль наличия материалов у подразделений;
- Анализ деятельности подконтрольных отделов, отчетность.

2004-2007 гг. Главное Управление МЧС России по Приморскому краю, старший инженер отдела материально-технического обеспечения.

Основные задачи:

- Проведение процедуры закупа, работа с поставщиками;
- Оформление договоров, претензионная работа;
- Распределение финансовых средств по статьям бюджета;
Разработка и внедрение процедуры закупа материалов в ГУ МЧС России по ПК согласно новому законодательству.

2000-2004 гг. РА «RMD», «Оникс», «Quattro», «Регион», «Аванта», супервайзер.

Основные задачи:

- Организация и контроль BTL-мероприятий по ДВ региону, в подчинении 30 человек.

Образование: Высшее

1998-2003 гг.- Дальневосточный Государственный университет, Владивостокский институт международных отношений, факультет международных отношений
специальность - Мировая экономика.

1994-1998 гг.- Приморский политехнический техникум, механическое отделение
специальность - Техническое обслуживание и ремонт автомобилей.

Дополнительное образование (2009-2019гг.):

1. «Школа бизнес-тренеров» - NBTRAINING, автор курса Н.Бондаренко, г. Москва;



2. Серия тренингов по оперативному управлению, командообразованию в рамках ЦРДН «Лидер-Тренинг», г. Владивосток;
3. «Создаем игры» - тренинг по методике О. Ладоги-Ячменевой по созданию и тестированию новых игр – «Академия живого бизнеса», Ж. Завьялова, г. Москва.

Среди клиентов:

г. Владивосток: Дальневосточный Федеральный Университет, Школа иностранных языков «Best School», Манеки, ВМТП, Royal Canin, NESTLE, Мегафон, Норд Косметик, Импорт Лайн, ТЭК «Веста Транс», ДВЛК, «Мега Трейд», «Штыковские двери», CSC Logistic, ОМС, Ростелеком, Белуга Групп, ГК Отверткин, РН Приморнефтепродукт, Востокнефтепродукт, Камчатское морское пароходство и др.

г. Хабаровск: Philip Morris, Леруа Марлен, ГК Новоторг.

г. Южно-Сахалинск: Торговый дом СМС, Невада.

г. Комсомольск-на-Амуре: Комсомольский Нефтеперерабатывающий завод.

г. Уссурийск: РусАгро, Центр Кровли, Уссурнефтепродукт

г. Находка: Находканефтепродукт, Восточная Нефтехимическая Компания.

Партнерское сотрудничество в рамках проектов «Горная школа» СУЭК, образовательные классы ООО «Роснефть».