

Наталья Рахимова (г. Владивосток)

Бизнес-тренер, коуч, игротехник, координатор проектов компании «TEAM Leader».

15-летний опыт работы в сфере продаж, управления, обучения и развития персонала.

Специализация:

- Продажи;
- Управление;
- Командообразование;
- Стратегические сессии;
- Игротехника, геймификация рабочих процессов;
- Коучинг руководителей;
- Командный коучинг.

Опыт работы:

С 2010 г. – н.в. Тренинговая компания «TEAM Leader».

Основные задачи:

- Разработка и проведение тренингов по продажам, управлению, целеполаганию, тайм-менеджменту, управлению конфликтами..
- Консалтинговое сопровождение (от создания отделов продаж «с нуля» до поддерживающей работы в перспективе)
- Проведение тренингов на командообразование.
- Подготовка и проведение стратегических и организационных сессий, фасилитация мероприятий.
- Разработка и проведение деловых игр.
- Корпоративный коучинг.

2009-2010 гг. Тренинговая компания «Лидер-Тренинг»

Основные задачи:

- Координатор направления бизнес-тренингов.
- Разработка новых направлений в сфере корпоративных командообразующих программ.

2007-2009 гг. РГ «Платина»

Основные задачи:

- Менеджер отдела по работе с корпоративными клиентами.

2006-2007 гг. РА «А-Ком»

Основные задачи:

- Координатор рекламных проектов в ДВ Регионе.
- Проведение корпоративных тренингов для специалистов компании.

Долгосрочные проекты:

- 2006—2007 гг. РА «А-Ком», обучение и подготовка специалистов по активным продажам.
- 2014—2016 гг. - CSC Logistic, комплекс тренингов для всех отделов компании.
- 2017 г. – 2018 гг. ГК «Парус», построение отдела продаж, сопровождение.
- 2017-2018 гг. – «Квадрат», комплекс тренингов для всех отделов компании.
- 2018 г. – н.в. - Сеть магазинов «СпортМаркет», Levi`s, комплекс тренингов.



Образование: Высшее**1999-2004гг. Дальневосточный Государственный Университет,**

Институт Истории и Философии, специальность: " Историк-регионовед по странам АТР "

Дополнительное образование (2009-2018гг.):

1. «Профессиональный бизнес-тренер» - Институт тренинговых технологий, куратор курса В.Давыдова, г. Москва;
2. «Международная школа бизнес-тренеров» (ICBT), куратор Ж. Завьялова, г. Москва.
3. «Методы фасилитации организационных изменений и корпоративных сессий» - Консалтинговая компания «Имидж персонал», А. Дудоров, г. Москва.
4. «Индивидуальная мотивация персонала: как играть на страстях и страхах (5 векторов мотивации, типология МВТІ, нематериальная мотивация)» , И. Глазырин, г. Москва.
5. Серия тренингов по оперативному управлению, продажам, командообразованию в рамках ЦРДН «Лидер-Тренинг», г. Владивосток;
6. Online-курс «Школа тренеров» Н. Бондаренко, г. Москва.
7. Курс ораторского мастерства («Мастерская оратора») – Мастерская коммуникаций и влияния Анфисы Бельмас, г. Москва.
8. «Создаем игры» - тренинг по методике О. Ладоги-Ячменевоy по созданию и тестированию новых игр – «Академия живого бизнеса», Ж. Завьялова, г. Москва.
9. Сертифицированный коуч по стандартам ICF, тренинг - центр «Система», Р.Досов, г. Владивосток.

Среди клиентов:

г. Владивосток: Дальневосточный Федеральный Университет, Школа иностранных языков «Best School», ЗАО «Техсервис-Владивосток», «Центр-Серт», «Автотерритория», «Стикс-П», «Планета-Авто», «Берта-Треjдинг», ВМТП, сеть магазинов BENETTON, SAVAGE, SISLEY, Royal Canin, NESTLE, Мегафон-Ритейл, Норд Косметик, ИД «Бизнес Кейс», «Trust Media», «Ай Прим Владивосток», Полипласт Урал Сиб, Импорт Лайн, ТЭК «Веста Транс», ДВЛК «Мега Треjд», CHARME` boutique, «Штыковские двери», CSC Logistic, ОМС, «Сертифика-ДВ», «Фотовид», «Аквариус», Дилан, ГК BELUGA, ГК «Парус», «Квадрат», Сеть магазинов «СпортМаркет», Levi`s, «ТехноВосток», «Империал-ДВ», «Поликлиника № 6», Энергосфера, Ювелирный дом ISTA, Камчатское морское пароходство и др.

Партнерское сотрудничество в рамках проектов «Горная школа» СУЭК, образовательные классы ООО «Роснефть».

г. Хабаровск: «Квадрат», Леруа Марлен.

г. Южно-Сахалинск: Торговый дом СМС, «Губернские ведомости», «Гильдия» и др.